УДК 159.9; 316.77 ББК 88.5; 60.254 Э94

Эффективные коммуникации / Пер. с англ. — М. : Альпина Паблишер, Э94 2018. — 200 с. — (Серия «Harvard Business Review: 10 лучших статей».) ISBN 978-5-9614-6593-8

Harvard Business Review — главный деловой журнал в мире. Новый выпуск серии «HBR: 10 лучших статей» посвящен вопросам эффективных коммуникаций.

Если вам необходимо улучшить собственные навыки общения и выстроить коммуникацию внутри компании, эта книга для вас. Из сотен статей HBR, посвященных одной из самых важных для руководителей тем, мы выбрали самые полезные и применимые на практике.

Вы узнаете, почему то, как мы излагаем идеи, порой бывает важнее самих идей. Разберетесь, почему так важно по-разному составлять презентации новых проектов для начальников-харизматиков и начальников-последователей. Узнаете, отчего подчиненные охотнее слушают руководителей, которые проявляют к ним искренний интерес и симпатию. И почему начальство просто обязано поддерживать постоянную связь с сотрудниками. И главное: благодаря использованию методик, описанных в сборнике, вы сможете находить общий язык практически с любым собеседником в любой бизнес-ситуации.

УДК 159.9; 316.77 ББК 88.5; 60.254

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ, для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу туlib@alpina.ru

- © Harvard Business School Publishing Corporation, 2013 Published by arrangement with Harvard Business Review Press (USA) via Alexander Korzhenevski Agency (Russia)
- © Издание на русском языке, перевод, оформление. ООО «Альпина Паблишер», 2018

ISBN серии (978-5-9614-5626-4) ISBN 978-5-9614-6593-8 (рус.) ISBN 978-1-4221-8986-3 (англ.)

Оглавление

начните убеждать по-новомуГэри Уильямс и Роберт Миллер	1
Использование науки убеждения	33
Роберт Чалдини	
Сила речи	53
Дебора Таннен	
Необходимое искусство убеждения Джей Конджер	77
Молчание убивает вашу компанию? Лесли Перлоу и Стефани Уильямс	103
КАК НАУЧИТЬСЯ ВЫСТУПАТЬ ЕСТЕСТВЕННО Ник Морган	O117
Мастерство рассказчика Стивен Деннинг	127

КАК ПРОДАТЬ БЛЕСТЯЩУЮ ИДЕЮ Кимберли Элсбах	145
Пять посылов, которыми должны	
УПРАВЛЯТЬ ЛИДЕРЫ Джон Хэмм	161
Избавьте от напряжения сложные	
РАЗГОВОРЫ Холли Уикс	181
Об авторах	197

Ä